

40-50 M€	Snacks International (France)
FP 40%	
D 40%	
M 20%	

Snacks International (France)**CIC LBO Partners, IPO, Unigrains**

CONSEILS : M&A : Bernard Collignon ; **J, F, S :** Orsay (Samira Friggeri) ; **A :**

Constantin (J-P. Seguret) ; Lartigue Tournois ; **AS :** Advention (A. Neveux) ; **D :** LCL (M.

Siciliano), SG, Caisse d'Épargne Pays De La Loire, CM Océan, BP Atlantique ; **M :**

Céréa Gestion (P. Geerolf) ; Unigrains (A. Peyronnet) ; **JD :** De Pardieu Brocas Maffei

TCR Capital, CAPE, Océan**Participations**

CONSEILS : M&A : Close Brothers (V. Lazès, Audrey

Gennequin) ; **J :** Santoni Paccioni (B. Paccioni, L. Barresi)

CIC LBO Partners prend la suite de TCR Capital qui avait organisé le deuxième Lbo en 2000 (après celui de 3i en 1997) sur Snack International en faisant entrer deux minoritaires, CAPE et Océan Participations. Les sortants réalisent 3 fois leur mise (20% de TRI). En passant de 1,5, 2 à 38 millions de CA 2005, le groupe est devenu, par croissance organique et externe, leader français des snacks salés pour marque distributeurs, avec une large gamme de produits apéritifs (tuiles et extrudés), personnalisables à la demande (forme goût packaging). CIC LBO Partners, accompagné par IPO et Unigrains aux côtés de... Les nouveaux investisseurs souhaitent continuer à élargir la gamme de produits, par rachats et développements à l'étranger. Le groupe vendéen dispose de 3 sites de production (plus de 200 salariés). CIC LBO Partners : B. Fesneau, R. Matuchansky, Gontran Duchesne ; TCR Capital : C. Dorléac, D. Robin ; IPO : T. Pastre, H. des Garets