

Cédants : Bridgepoint (73%), ICG (>10%), TCR (8,5%)

Cible : Nocibé (France)

Acquéreur : Charterhouse (>75%)



Nocibé vient d'être cédé à Charterhouse par Bridgepoint, TCR et le mezzaneur ICG : ces deux derniers pourraient participer au deuxième Lbo, l'équipe dirigeante emmenée par Xavier Dura réinvestissant également auprès de Charterhouse. Le fonds, dont c'est le premier Lbo de la nouvelle équipe française, souhaite étendre le développement de Nocibé en France et à l'étranger en ouvrant 100 à 150 magasins en trois ans. Depuis 2002, les premiers investisseurs ont soutenu la croissance externe du groupe qui est passé de 285 à 360 magasins, notamment avec le build-up sur EuroSanté Beauté en début d'année. Avec un chiffre d'affaires TTC de 460 millions d'euros en 2005, l'entreprise est numéro 3 des ventes en France de parfumerie et cosmétiques. Bridgepoint a annoncé un multiple de cession de 11 fois l'Ebitda et réalise 3 fois son investissement initial. L'opération reste soumise à l'autorisation des autorités de la concurrence.

Valeur de transaction : **500 M€**

Multiple annoncé : **x3**

Chiffre d'affaires : **460 M€ TTC**

Bridgepoint : B. Bassi, Valérie, Texier

Charterhouse : L. Giacomotto, S. Morgan, T. Gisserot

CONSEILS CÉDANTS

M&A : Rothschild & Cie (L. Baril, Lylane Dufroid Reynaud) ;

J : Linklaters (M. Frieh)

CONSEILS ACQUÉREUR

M&A : Morgan Stablesy (B. Gault) ;

J : Ashurst (G. Benda) ;

Wilinski Scotto pour le

management ; **A** : EY TAS (E. Demuyt) ;

AS : Bain & Co (J.-M. Le Roux) ;

D : BNP Paribas (G. Vanel, P. Séméria) ;

JD : Gide Loyrette Nouel (E. Cartier-Millon)