

Build Up - Trescal poursuit son expansion géographique

Lundi 11 Juillet 2011

Le groupe de métrologie français soutenu par 3i et TCR Capital reprend Stork Intermeas, leader du secteur au Benelux et fort de 13 M€ de chiffre d'affaires, auprès de Stork Materials Technology.

Troisième acquisition pour **Trescal** depuis sa reprise en septembre dernier par **3i** et **TCR Capital** (lire ci-dessous). Après s'être emparé de l'américain **Dynamic Technology** en début d'année (lire ci-dessous), le groupe français de métrologie qui a récemment mis la main, pour **moins de 4,5 M€**, sur l'anglais **Antech Engineering** (lire ci-dessous), s'offre aujourd'hui **Stork Intermeas**, fort de **13 M€ de revenus**. Spécialisée dans le non électrique (température et pression), la cible, basée à Anvers en Belgique et Hengelo aux Pays-Bas, était jusqu'ici détenue par le groupe néerlandais de tests non destructifs **Stork Materials Technology (SMT)**. Emmené par Charles Noall, ce dernier, très actif aux États-Unis, a, pour rappel, été racheté par **3i** en fin d'année dernière pour **150 M€** (lire ci-dessous).

Acquisition significative pour Trescal



"Stork Intermeas était notre principal concurrent au Benelux, où il occupe une position de leader et où nous étions encore trop petits. C'est pourquoi nous le courtisons depuis environ deux ans", explique **Guillaume Caroit** (photo ci-contre), secrétaire général de Trescal en charge du M&A. Principalement financée en dette senior et mezzanine, cette opération encore soumise à la consultation du Stork FDO Works Council, devrait être finalisée d'ici le mois d'août. En croissance de **5 % à 6 % par an**, la cible qui emploie **120 personnes** et propose ses services à **3 000 clients** dans l'aéronautique, la pharmacie et la pétrochimie, afficherait une marge d'Ebitda "respectable". D'après nos sources, le montant de l'acquisition serait donc significatif pour **Trescal** dont le chiffre d'affaires pro forma devrait atteindre cette année un montant de **145 M€**, en croissance de **30 %** par rapport à l'an passé.

Prochaine opération d'ici cinq à six mois



Ancienne filiale d'**Air Liquide**, le repreneur qui réunit plus de **1 400 salariés** pour **20 000 clients** sous la houlette d'**Olivier Delrieu** (photo ci-contre), enregistre désormais **onze acquisitions** depuis 2007 (voir sa fiche ci-dessous). Et le groupe ne compte pas en rester là. "Nous sommes déjà très présents en Europe mais pourrions toutefois nous intéresser à de petites cibles générant entre **3 M€ et 5 M€ de revenus**, en Espagne ou en Scandinavie, poursuit **Guillaume Caroit**. Nous souhaiterions, par ailleurs, nous renforcer aux États-Unis et en Asie." D'après nos sources, Trescal qui a déjà identifié **deux ou trois cibles**, nourrirait l'espoir de conclure une nouvelle opération d'ici cinq à six mois.